



REFERÊNCIA EM SEGURO ÔNIBUS EM TODO O TERRITÓRIO NACIONAL

LEIA, VOCÊ PRECISA SABER!

Após acompanhamento de diversos casos que ocorreram no decorrer da nossa trajetória, decidimos ajustar nosso atendimento à vítimas e seus familiares (tratamento humanizado). Para isso, tratamos de criar estratégias que só a G4G Consultoria pode oferecer. Somos a única prestadora de serviços no país, que opera exclusivamente com seguros para Ônibus-Micros-Vans-Táxis-Ambulâncias e principalmente não trabalhamos com os chamados Colaboradores (vendedores sem qualquer técnica sobre o produto), que são pessoas que prestam serviço sem vínculo com Corretores de Seguros. Praticam a venda sem qualquer preocupação com o pós venda e por sua vez a corretora de seguros que lhe agrega não tem gerenciamento absoluto sobre os seguros do “Cliente/Segurado” originando um atendimento precário, quando Você/Segurado busca informações e soluções urgentes. Sem falar que as renovações ficam prejudicadas quando o Colaborador abandona o acordo com o Corretor de Seguros (vc. não é avisado do vencimento da sua apólice).

Enfim, ninguém quer falar em acidente, principalmente envolvendo pessoas (Danos Corporais), mas quando por uma fatalidade acontece, vem a preocupação natural. O que fazer para buscar soluções mais apropriadas para minimizar o problema? Por isso, nós da G4G Consultoria, preocupados com a melhor prestação de serviços na venda e na pós venda, além de fazer valer nosso lema - **ATENDIMENTO NOSSO MELHOR PRODUTO** – passamos a contar com parceiro de grande importância na Gestão de Sinistros (atendimento direto às vítimas), que trata de forma humanizada, tanto as vítimas, quanto seus familiares, desde o acontecimento do fato até o restabelecimento completo e definitivo das vítimas, não importa o tempo que isto possa demorar. Nosso atendimento continuará mesmo que a apólice de seguro tenha vencido. Este mesmo Gestor trata de todas as negociações com hospitais, médicos, etc., evitando que nossos Clientes/Segurados tenham que se envolver diretamente com o problema e principalmente, não tenham que antecipar numerário para atender despesas inerentes.